

# EINWANDBEHANDLUNG

Es gibt häufige Einwände, die Sie hören werden, wenn Sie Ihr Organo™ Geschäft teilen. Dieser Leitfaden hilft Ihnen dabei, die häufigsten Einwände zu adressieren:

1. Ich habe kein Geld.
2. Ich habe keine Zeit.
3. Ich will Menschen nichts verkaufen.
4. Ich muss mir das erst mal genauer anschauen.
5. Ist das ein Schneeballsystem?
6. Ich muss das mit meinem Ehe-/Partner/-in.

## 1. Ich habe kein Geld.

Die Menschen denken, dass sie viel Geld brauchen, um ein Geschäft zu gründen, und mit OG können wir ihnen zeigen, dass das nicht wahr ist. Die Produkte, Literatur und alle Hilfsmittel sind fertig - alles, was Sie tun müssen, ist mitzumachen und auf Ihrem Weg Ihr "Warum" zu teilen und wie OG Ihnen beim "Haben" oder "Machen" oder "Sein" hilft. Egal wie Ihr "Warum" aussieht, Organo kann helfen. (Für Tipps zur Erstellung Ihrer "Warum"-Geschichte schauen Sie sich das OG-Einleitungshandbuch an).

### Tipps zur Überwindung von ‚Ich habe kein Geld‘:

- a. **Sie können 'kaufen und verkaufen' oder 'verkaufen und kaufen'** - Kaufen Sie OG Produkte und schon sind Sie auf dem Weg zu Probenahmen und einem zusätzlichen Einkommen. Wenn Sie kein Geld haben - dann 'verkaufen und kaufen' Sie. Fragen Sie einfach Leute, ob sie Kaffee oder Tee trinken, oder sich besser fühlen und Gewicht verlieren wollen (schauen Sie sich auch die 4 Fragen Start-Leitfaden an) und dann können Sie Ihnen die Produkte verkaufen, das Geld bekommen und anfangen, mit OG ein Einkommen zu verdienen.
- b. **Ich habe kein Geld** - Hiermit sparst du tatsächlich Geld für deine Lebensmittel oder wirst dafür bezahlt, das zu tun, was du ohnehin schon tust - Kaffee trinken. Mit unserer 3-and-Free-Aktion kannst du deine Produkte auch kostenlos erhalten, wenn du Kunden für unser Abolieferung-Programm einschreibst.
- c. **Lass mich dir zeigen, wie du deine Investition zurückbekommen kannst - in deiner ersten Woche!** (Siehe auch 5/1000-Schulung).

## 2. Ich habe keine Zeit.

Kannst du jetzt ein wenig Zeit aufbringen, um zusätzliches Einkommen zu schaffen, um das Leben zu leben, von dem du träumst? Mit nur 6 Stunden pro Woche kannst du ein Vollzeit-Einkommen verdienen (siehe auch 5/1000-Schulung).

### Tipps zur Überwindung von ‚Ich habe keine Zeit‘:

- a. **Ich habe bereits einen Vollzeit-Job** - Super! Du wirst bereits eine Menge Leute kennen, und kannst so kostenlose Produkt und ein Neben-Einkommen verdienen. Lass mich dir zeigen, wie du ein Vollzeit-Einkommen in Teilzeit verdienen kannst (siehe 5/1000-Schulung).
- b. **Ich bin zu beschäftigt** - Ich bin auch beschäftigt, und darum habe ich dich ausgewählt! Beschäftigte Menschen sind die besten Vertriebspartner. Sie erledigen Dinge.
- c. **Ich habe keine Zeit** - Wenn ich dir bei der Arbeit helfe, wärest du dann interessiert? Wenn du keine Zeit hast, liegt es zum Teil daran, dass du keine Hebelwirkung hast. Wenn du hier mitmachst, hast du eine Up-Line, die an deinem Erfolg interessiert ist und ein Team von Menschen um dich, das dir hilft.
- d. **Meine Kinder sind zu jung** - Du wirst die Flexibilität lieben, die dies bietet.
- e. **Ich liebe meinen Job** - Großartig. Aber kannst du zusätzliches Geld brauchen? Mit nur ein paar Stunden in der Woche kannst du ein gutes Einkommen verdienen.

## 3. Ich will Menschen nichts verkaufen.

Es ist kein Verkauf - Es geht darum, anderen zu helfen, Gewicht zu verlieren, Geld zu sparen, Einkommen zu verdienen oder kostenlose Produkte zu erhalten. Du erzählst deinen Freunden von einem tollen Restaurant oder einem guten Film - und bekommst nichts für deine Mitteilung. Wenn du aber deine Leidenschaft für OG teilst - tust du nur, was du eh schon machst - ganz natürlich!

## Tipps zur Überwindung von ‚Ich will Menschen nichts verkaufen‘:

- a. **Ich habe noch nie etwas verkauft** – Keine Bange. Ich auch nicht. Ich sage nur Menschen, was ich mag und warum ich OG beigetreten bin.
- b. **Ich kenne nicht wirklich jemanden** – Großartig. Lass mich dir unseren Memory Jogger zeigen. Du wirst erstaunt sein, wie viele Menschen du in Wirklichkeit bereits kennst. Und während du dein Geschäft aufbaust, lernst du neue Freunde kennen und kannst dabei eine Menge Spaß haben.
- c. **Ich hasse Partys** – Ich verstehe. Wir beschränken uns auf 6-8 Personen. Das ist entspannt und macht Spaß, und wir teilen Kaffee, Tee und Shakes und reden. Mit nur ein paar Mixern pro Woche kannst du bis zu \$ 2.000 pro Monat verdienen. Kann ich dir zeigen, wie das in deinen Lebensstil passen könnte?
- d. **Ich will meine Freunde nicht einspannen** – Ich weiß, wie du dich fühlst. Aber als meine Freunde die Produkte ausprobiert und festgestellt haben, wie gut sie sind, waren sie sogar dankbar.

## 4. Ich muss mir das erst mal genauer anschauen.

Menschen, die selber recherchieren wollen, möchten Videos anschauen und lesen, was Sie ihnen senden. Schicken Sie sie also mit einer Liste von Dingen zum Lesen und Anschauen nach Hause und vereinbaren Sie ein Datum für ein erneutes Gespräch.

### Tipps zur Überwindung von ‚Ich muss mir das erst mal genauer anschauen‘:

- a. **Ich muss mir das erst mal genauer anschauen** – Großartig. Lass mich dir diese Informationen mitgeben. Glaubst du, dass du dir die Videos bis zum \_\_\_\_ anschauen kannst? Großartig, wann kann ich dich anrufen, damit wir noch einmal darüber sprechen können?
- b. **Ich glaube, ich warte, bis...** – Bei allem, was wir anbieten, warum warten?

## 5. Ist das ein Schneeballsystem?

Organo™ ist ein globales Unternehmen, dass auf der ganzen Welt gesunden Kaffee, Tee, Shakes an Tausende von Menschen wie dich verteilt. Die Produkte sind erstaunlich und das Team hinter den Kulissen widmet sich darum, dass du Erfolg haben kannst. Immer mehr Unternehmen bewegen sich vom "Einzelhandel" zum Online- und Social-Verkauf.

### Tipps zur Überwindung von ‚Ist das ein Schneeballsystem?‘:

- a. **Is it a legitimate business?** – Den Direktvertrieb gibt es schon seit über hundert Jahren und hat dazu beigetragen, Menschen ein zusätzliches Einkommen zu bescheren.  
Organo™ hat Produkte geliefert und dazu beigetragen, dass Tausende von Menschen auf der ganzen Welt ein zusätzliches Einkommen verdienen, ihre Produkt gratis bekommen und anderen helfen können, das gleiche zu tun. Je größer Ihre Organisation ist, desto mehr Einkommen kann man verdienen und desto mehr Menschen leiten. Das Organigramm sieht aus wie in jedem anderen Unternehmen auch.

## 6. Ich muss mit meinem Ehe-/Partner/-in sprechen.

Wenn sie das sagen, fragen Sie, welche Fragen der Ehe-/Partner haben könnte. Geht es um den Preis? Sind es die Produktinformationen? Stellen Sie diese Frage, um die Sorgen zu identifizieren. Fragen Sie, ob Sie ihnen Informationen mit nach Hause geben können, und machen Sie einen Anruftermin mit beiden aus.

### Tipps zur Überwindung von ‚Ich muss mit meinem Ehe-/Partner/-in sprechen‘:

- a. **Ich muss mit meinem Ehe-/Partner/-in sprechen** – Okay. Was glaubst du, was sie/er für Fragen haben könnte? Okay. Lass mich dir per E-Mail einige Informationen und ein Video zuschicken, das du mit ihr/ihm teilen kannst und wir sprechen uns noch einmal. Würde dir Samstag um 10 Uhr passen?

## Tipps zum Teilen:

- 1 Was ich getan habe, bevor ich mein Organo™-Geschäft begonnen habe.
2. Was mich bei dieser Chance gereizt hat.
3. Was waren meine größten Ängste und was habe ich herausgefunden.
4. Was mir an meinem Geschäft am meisten gefällt.