

ORGANO



CHECKLIST E SUGGERIMENTI PER LA PRESENTAZIONE OG MIXER

Tenere una buona presentazione è fondamentale per sviluppare la vostra attività. Usate questa checklist per creare l'ambiente adatto ai vostri ospiti.

Le cose da fare e di cui disporre prima che arrivino i vostri ospiti:

1. **Prodotti per la degustazione.** (Caffè, Tè, Shake OG). Prendete in considerazione alcune delle ricette dei prodotti OG per mostrare come è possibile utilizzare i prodotti OG «al di là della tazza» (come il popcorn al cacao o la vinaigrette al caffè con verdure fresche da intingere).
2. **Frullatore, latte scremato** e ghiaccio per realizzare gli shake.
3. **Acqua calda** -per preparare il caffè e il tè OG.
4. **Tazze** - per servire i caffè/tè/shake (date agli ospiti solo un assaggio, non uno shake intero).
5. **Penne e moduli d'ordine/iscrizione.**
6. **Prodotti in mostra** - Realizzate una bella esposizione di prodotti con il **Caffè Nero, il Latte, gli Shake OGX Fenix, Tè Verde, Tè Rosso e Ganoderma OG.** (Questi sono i contenuti del Kit Definitivo OG).
7. **Musica.** Mettete della musica ritmata e divertente.
8. **Concentratevi.** È il momento di concentrarvi sui vostri ospiti: Spegnete o mettete in silenzioso i telefoni, evitate altre distrazioni (tipo animali domestici).
9. **Monitor TV o del computer** con il video "From Ground to Cup" pronto da mostrare.

Inizio della **DIMOSTRAZIONE**



Date il benvenuto agli ospiti:

Man mano che arrivano i vostri ospiti, porgete loro un piccolo assaggio di tè o caffè. Poco prima di iniziare la presentazione, chiedete agli ospiti di sedersi e consegnate a ciascuno una penna e un modulo d'ordine/iscrizione.



Condividete:

Condividete il vostro «perché» e spiegate perché vi siete iscritti a ORGANO™.

Mostrate la presentazione PowerPoint o il video sull'Opportunità.

Date una breve testimonianza. Spiegate perché vi siete iscritti, come OG vi ha aiutato a guadagnare un reddito extra, risparmiare denaro o perdere peso.

Parlate dei valori aziendali e di OG Cares.

Lasciate che i membri del vostro gruppo (se presenti) diano le loro testimonianze sui prodotti e/o l'opportunità. (Un paio di testimonianze brevi aggiuntive).

Se è presente un membro della vostra upline:

Introducete e date riconoscimento al relatore e spiegate come vi abbia ispirato.

Conclusione:

Ora esistono 3 modi per iscriversi

1. Diventate un cliente al dettaglio ed io ne guadagnerò un piccolo profitto.
2. Potete iscrivervi al programma Autoship e pagare lo stesso prezzo che pago io.
3. Potete ottenere i prodotti gratuitamente.

Cosa preferite? Adesso distribuirò il nostro modulo d'ordine e d'iscrizione. Fatemi sapere quale prodotto OG è più adatto a voi e possiamo iniziare.

Chiedetevi - chi conoscete che vorrebbe perdere peso, vivere in modo più sano, risparmiare denaro? Se con queste domande vi viene in mente qualcuno, allora unitevi a me per aiutare gli altri a vivere una vita migliore.

Distribuite i moduli d'ordine/iscrizione e aiutate gli ospiti a compilarli.

Conclusione:

Incoraggiate gli ospiti a compilare i loro i moduli d'ordine/iscrizione.

Passate brevemente da ciascuno di loro e rispondete ad eventuali domande.

Quando parlate con ciascun ospite, fategli sapere la ragione per cui pensate che potrebbe essere un buon membro del team.



Dopo la Dimostrazione:

Assicuratevi di aver inserito correttamente tutti gli ordini nel vostro back office.

Contattate gli ospiti via Messaggio, e-mail o per telefono e ringraziateli di aver partecipato.

Se si sono iscritti come Incaricati, chiedetegli quando hanno intenzione di tenere la loro prima presentazione. Rivedete insieme a loro le due pagine della brochure «5/1000».

Se si sono iscritti come Clienti, chiedetegli se sarebbero disposti a tenere una dimostrazione o a riferirvi di altre persone interessate.



