

ORGANO



ZONEN - TRAINING
MONATLICHER FOKUS
FÜR MEHR ERGEBNISSE

ZONEN:

Aufbau Ihres Geschäfts - Mixer treiben Verkäufe, Teams und Ergebnisse an.

Folgen Sie dem "5" und "1000"-
Training - und Sie werden sehen, wie
konsistent wöchentliche Mixer Umsatz
& Team antreiben.



Zonen WEISS, BLAU, ROT



Im Laufe des Monats erledigen Sie jeden Tag alle 3 Zonen, aber während bestimmten Abschnitten eines jeden Monats richten Sie Ihre Aufmerksamkeit auf einen Schlüsselbereich, um noch erfolgreicher zu sein.

Aktivitäten:

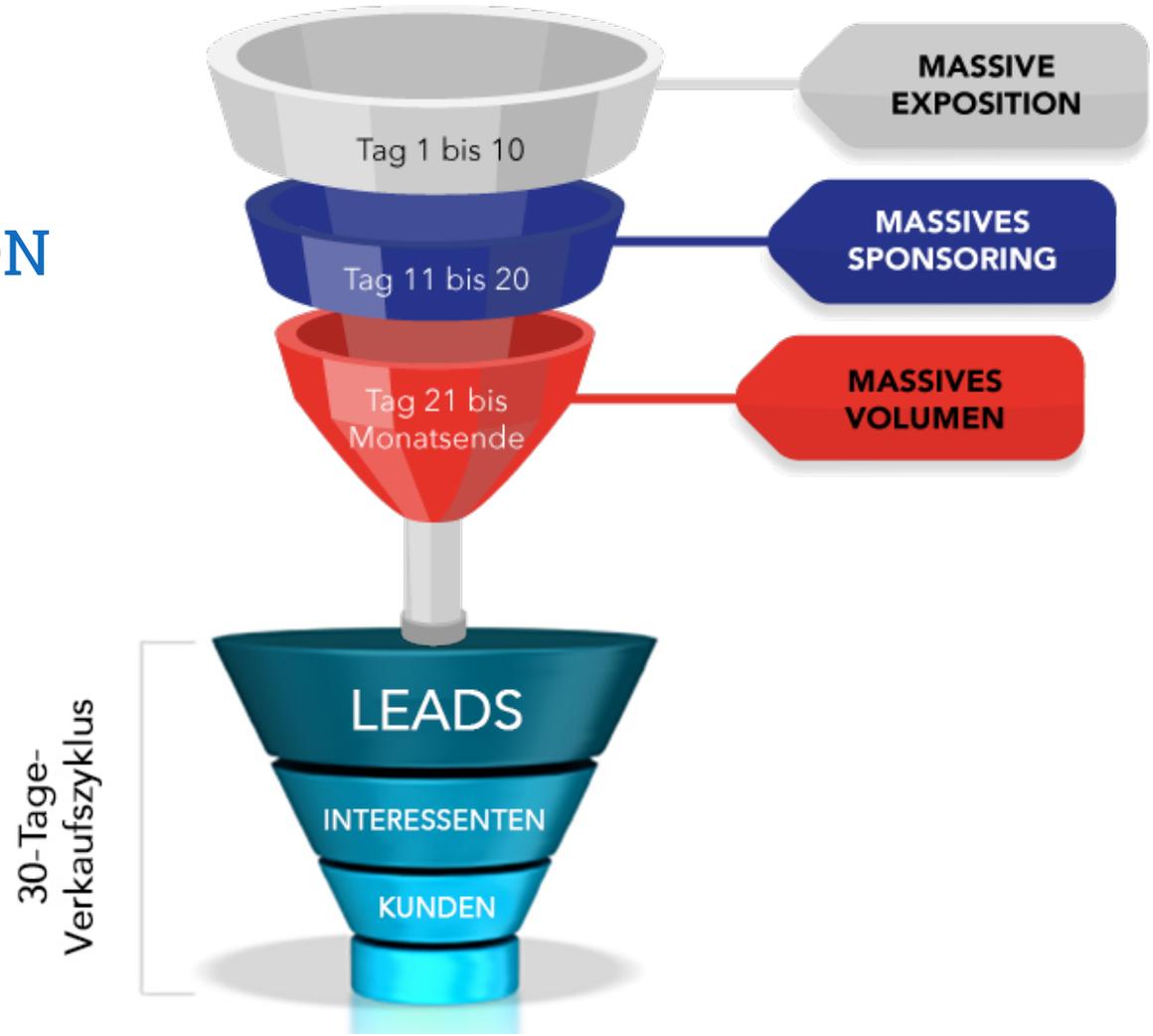
1. "Massive Exposition" - Mixer für Interessenten und Aufbau Ihres Teams.
2. "Massives Sponsoring" - Schwerpunkt auf Aufnahme neuer Partner in Ihr Team.
3. "Massives Volumen" - Garantie, dass Ihr Monat und der Ihres Teams stark abschließt.

Weißer Zonen - Tag 1 bis 10 DES MONATS



WEISSE ZONE = MASSIVE EXPOSITION

Sie sind "immer" in der weißen Zone - aber der primäre Fokus am Anfang des Monats liegt auf Interessenweckung, damit Sie in der Blauen Zone viele qualifizierte Interessenten haben.



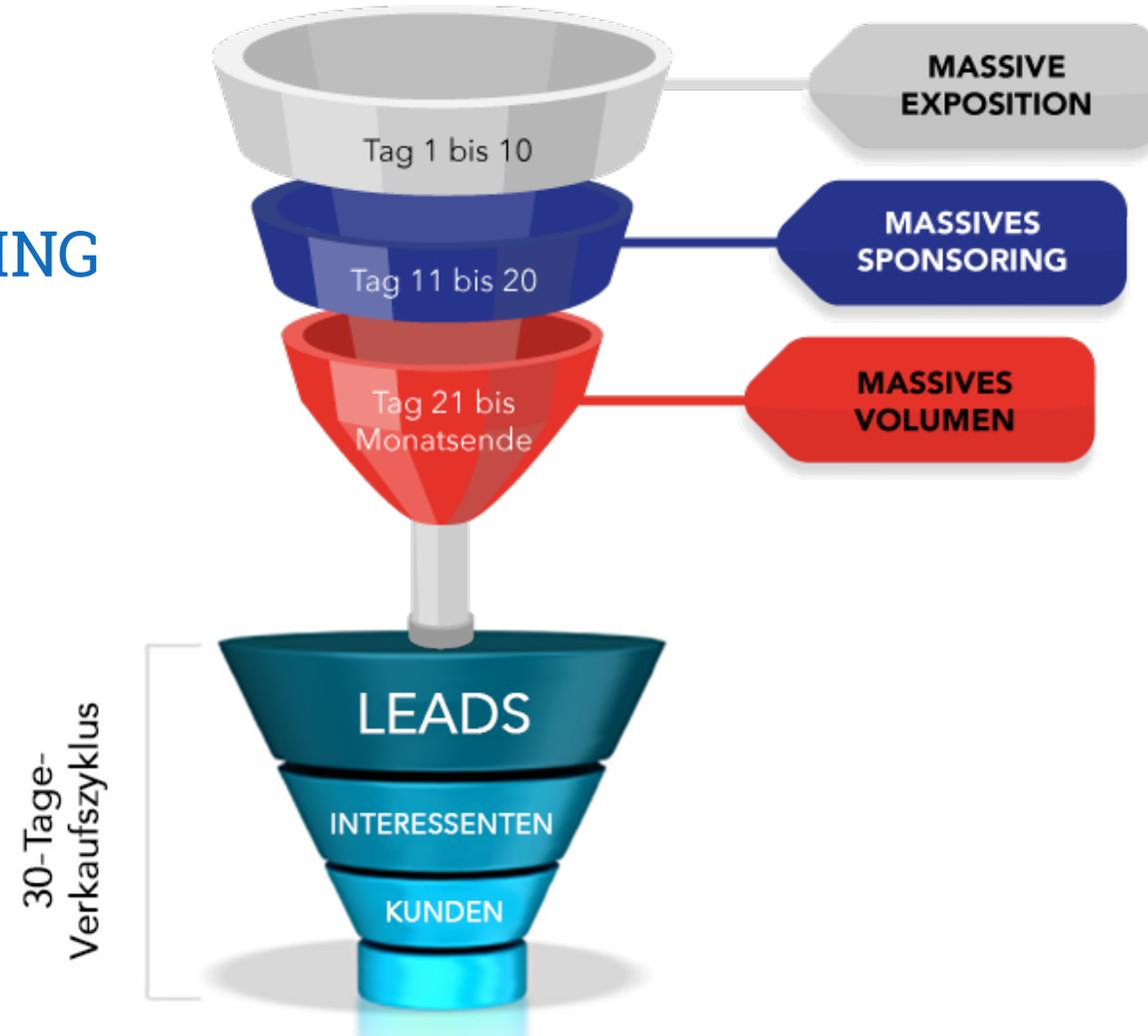
Blaue Zonen - Tag 11 bis 20 DES MONATS



BLAUE ZONE = MASSIVES SPONSORING

In der Mitte des Monats veranstalten Sie immer noch Mixer, aber jetzt verschieben Sie den "Fokus" auf die Aufnahme von Interessenten durch

- Nachhaken
- 3-Wege-Anrufe
- Abschlüsse - und bringen Sie diese neuen Leute dazu, Mixer zu veranstalten



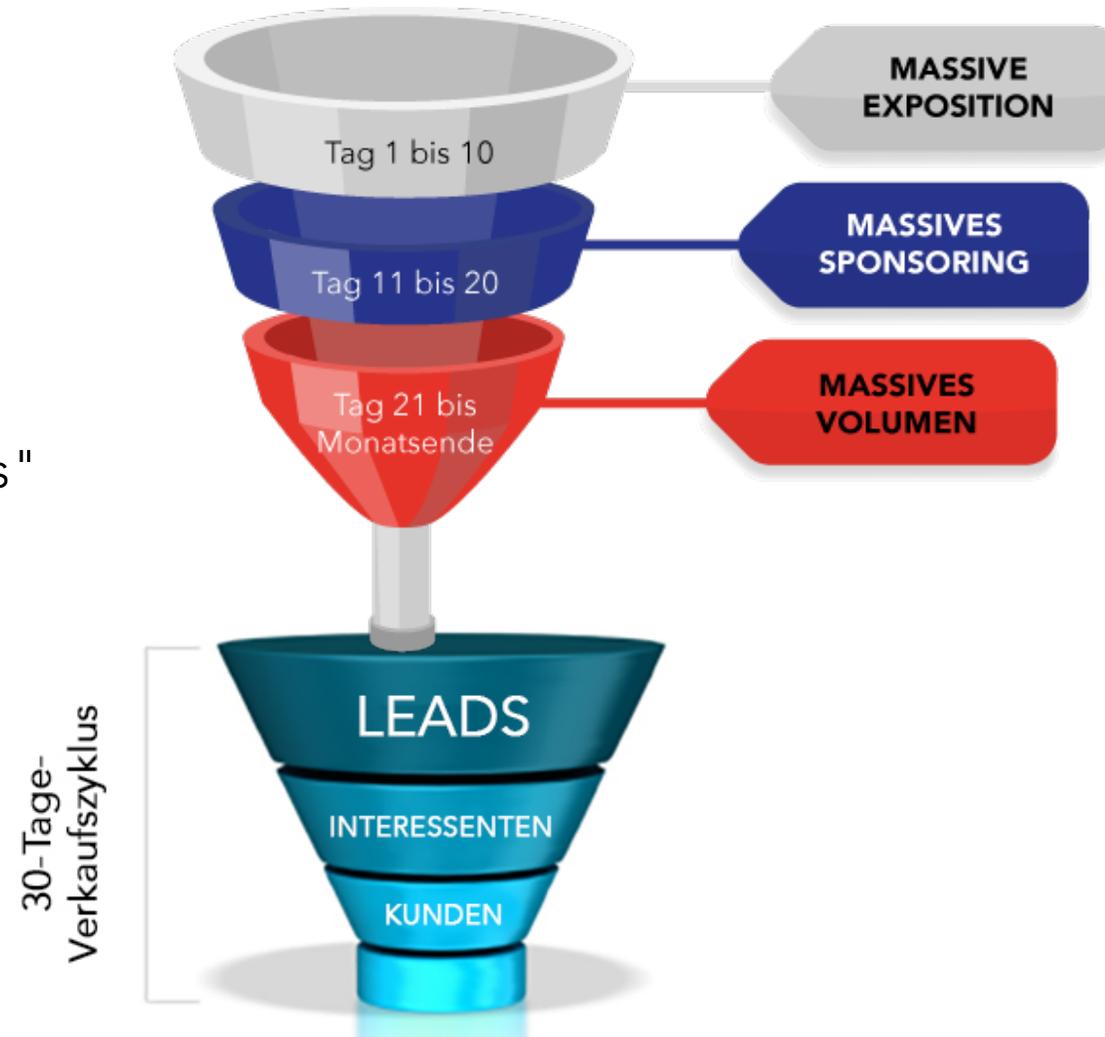
Rote Zonen - Tag 21 bis Monatsende DES MONATS



ROTE ZONE = MASSIVES VOLUMEN

Gegen Ende des Monats veranstalten Sie immer noch Mixer, aber jetzt verschieben Sie den "Fokus" auf die Hilfe Ihres Teams beim Monatsabschluss!

- Geben Sie alles - Wer ist nah an einem Rangaufstieg?
- Wer ist \$500 von einem Rang entfernt? Bonus?
- Helfen Sie Ihrem Team - und gewinnen Sie. Teamarbeit macht Traumarbeit!



Eine Monatliche ANSICHT



MONATLICHE FOKUSZONE			
TAGE	1 bis 10	11 bis 20	21 bis Monatsende
ZONE			
KEV - FOKUS	Ans Ziel führen	Interessenten aufnehmen	Teamhilfe bei Interessentenaufnahme
	ANS ZIEL FÜHREN	ANS ZIEL FÜHREN	ANS ZIEL FÜHREN

