

ORGANO



**FORMATION PAR ZONES**  
**UN OBJECTIF MENSUEL POUR**  
**OBTENIR DES RÉSULTATS**

## ZONES:

Pour bâtir votre entreprise, les réunions Mixer sont le moteur de vos ventes, de vos équipes et de vos résultats.

Suivez la formation des « 5 » et des « 1 000 » et vous verrez comment organiser régulièrement des réunions Mixer dope vos ventes et la croissance de vos équipes.



Zones

# BLANC, BLEU, ROUGE



Vous travaillerez chacune des « 3 » zones quotidiennement mais, pendant certaines périodes du mois, votre attention sera « plus » focalisée sur un domaine clé, afin de vous aider à assurer votre réussite.

## Activités :

1. « Exposition massive » : remplir vos réunions Mixer de clients potentiels et développer votre équipe.
2. « Parrainage massif » : mettre l'accent sur l'intégration de nouveaux partenaires dans votre équipe.
3. « Volume massif » : s'assurer que vos fins de mois et celles de vos équipes soient solides.

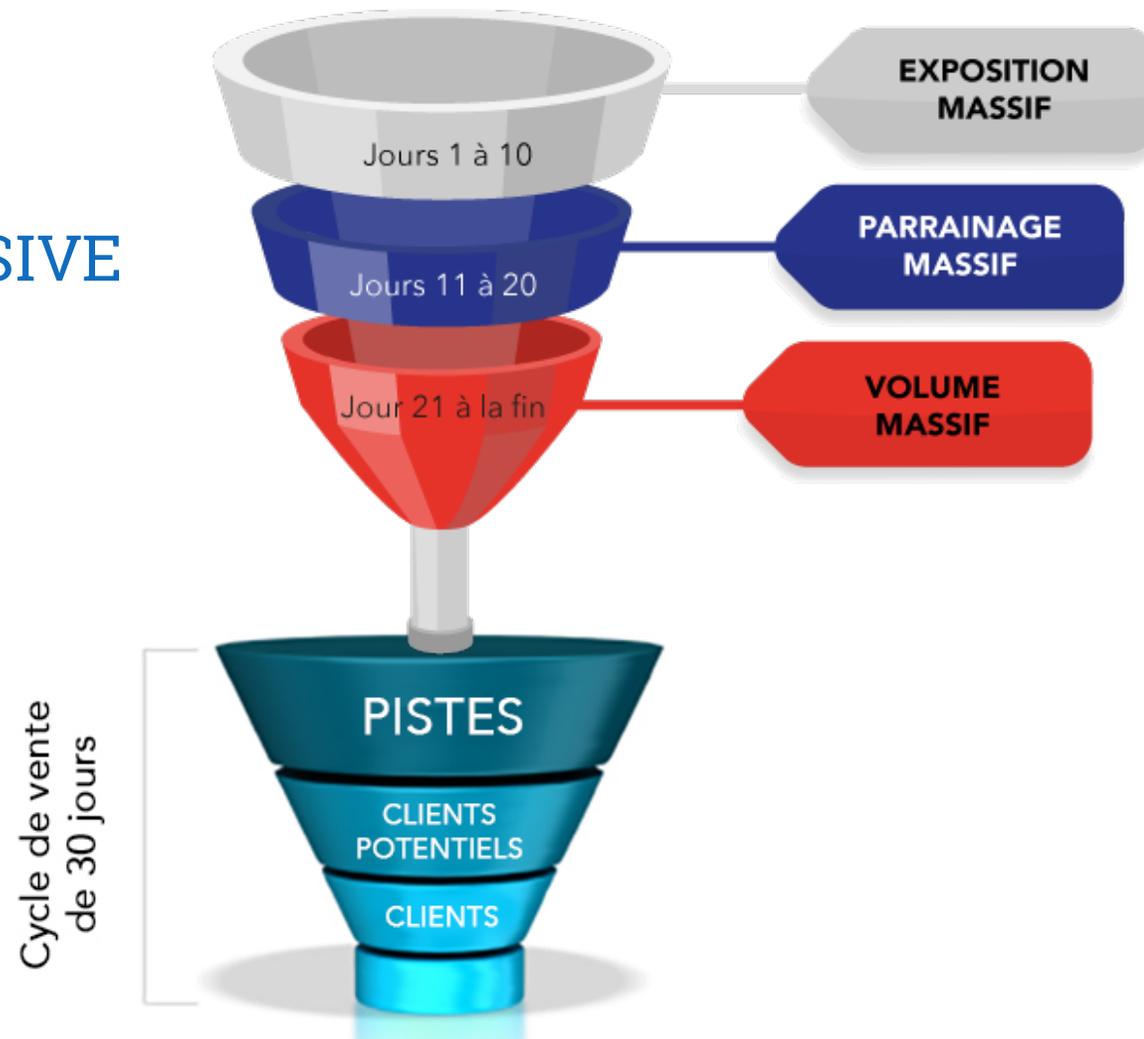
# Jours de la zone blanche : du 1er au 10

# DU MOIS



## ZONE BLANCHE = EXPOSITION MASSIVE

Vous serez « TOUJOURS » dans la zone blanche, mais au début du mois, vous devez surtout vous efforcer de remplir votre entonnoir afin que, lorsque vous arriverez dans la zone bleue, vous ayez des tonnes de clients potentiels qualifiés.



# Zone bleue : du 11 au 20

# DU MOIS

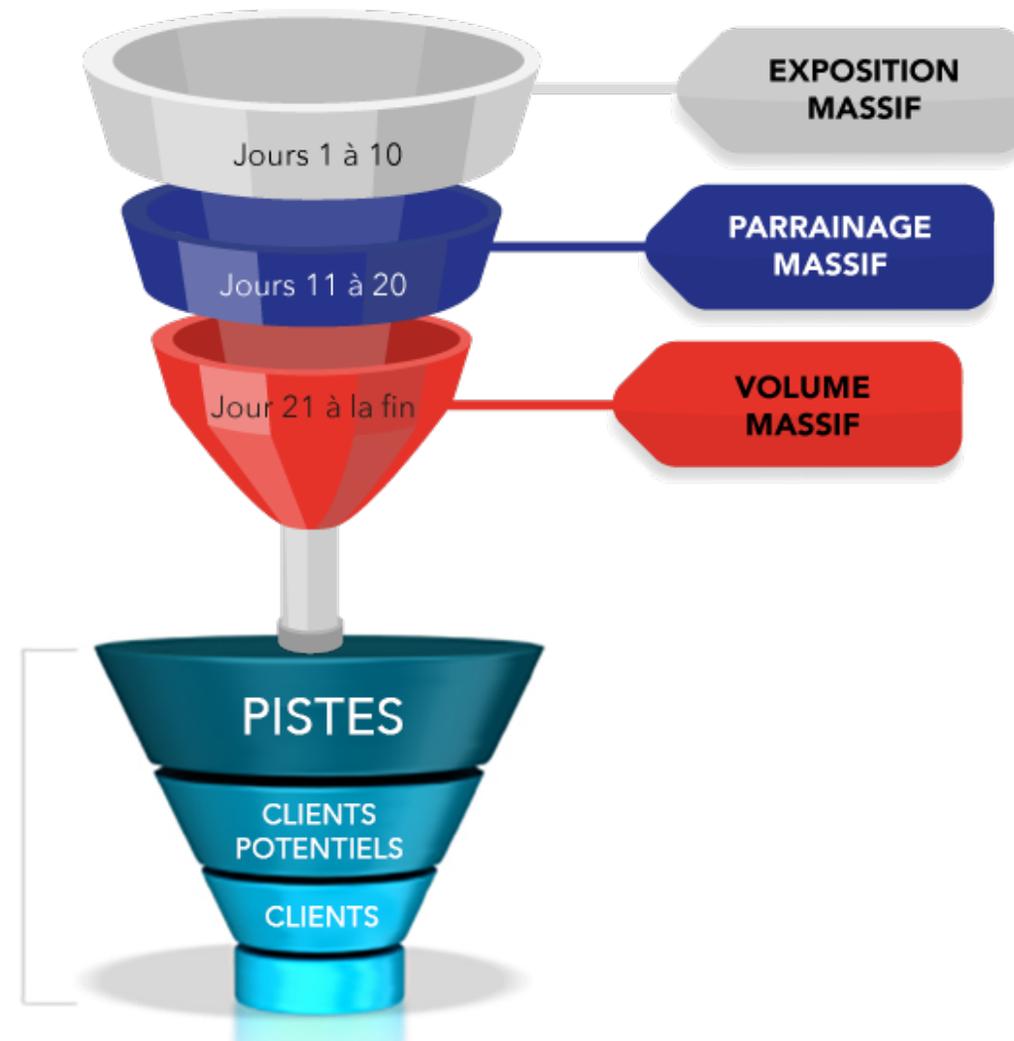


## ZONE BLEUE = PARRAINAGE MASSIF

Au milieu du mois, vous tenez toujours des réunions Mixer mais maintenant vous vous « concentrez » plus sur l'engagement des clients potentiels via

- Le suivi
- Les appels à 3 voies
- L'engagement (et amenez ces nouvelles personnes à commencer des réunions Mixer)

Cycle de vente  
de 30 jours



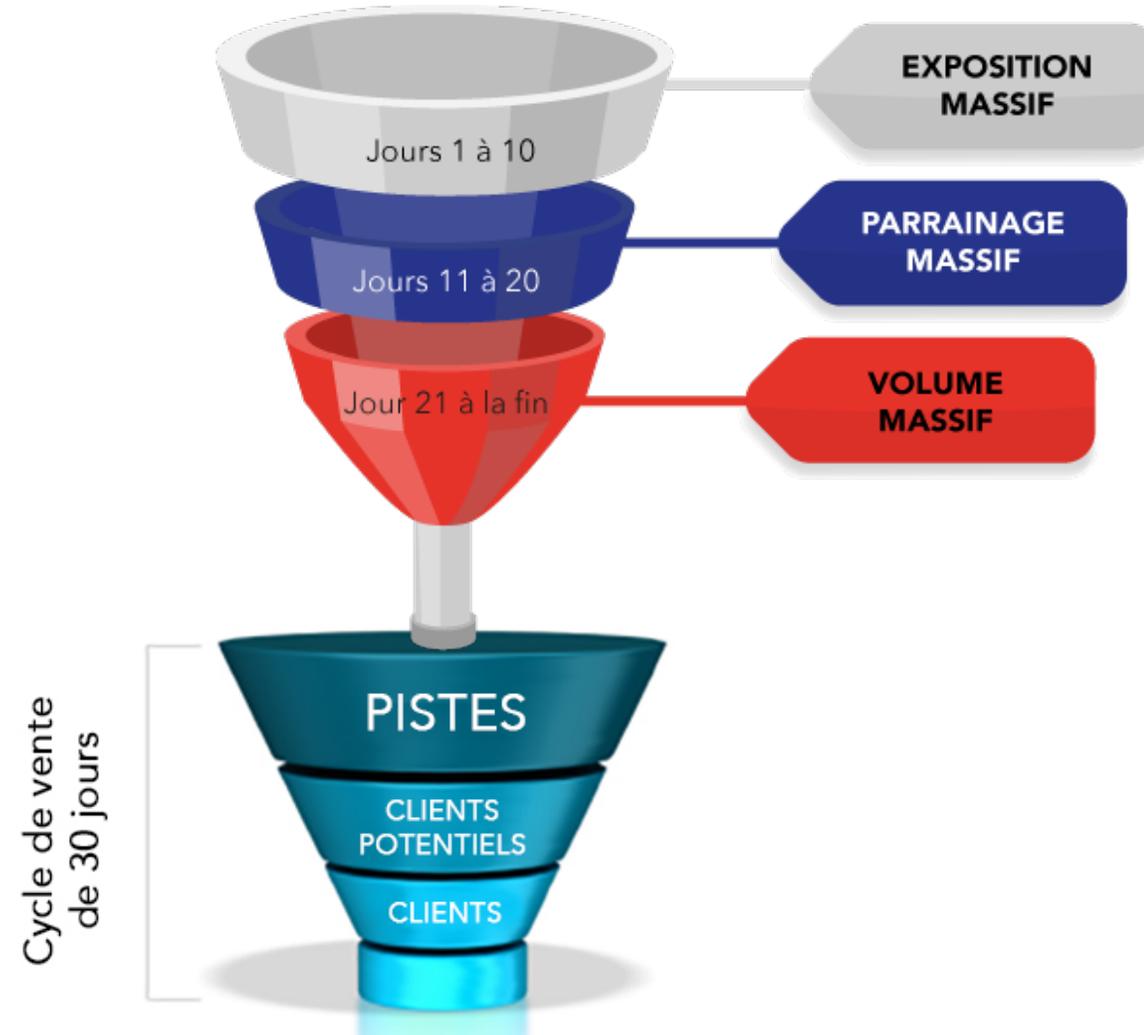
# Zone rouge : du 21 à la FIN DU MOIS



## ZONE ROUGE = VOLUME MASSIF

À la fin du mois, vous organisez toujours des réunions Mixer mais vous mettez plus l'« accent » sur l'aide apportée à votre équipe pour finir son mois !

- Creusez en profondeur : qui est proche d'un nouveau rang ?
- Qui est à 500 \$ d'un rang ? D'un bonus ?
- Aidez votre équipe à conclure, et vous serez gagnant. Le travail d'équipe fait se réaliser les rêves !



# Un Apreçu MENSUEL



OBJECTIFS MENSUELS PAR ZONE			
JOURS	Du 1er au 10	Du 11 au 20	Du 21 à la fin du mois
ZONE			
POINT CLÉ	REEMPLIR l'entonnoir	FERMER l'entonnoir	AIDER VOTRE ÉQUIPE à fermer l'entonnoir
	REEMPLIR L'ENTONNOIR	REEMPLIR L'ENTONNOIR	REEMPLIR L'ENTONNOIR

