

ORGANO



LISTE DE CONTRÔLE ET CONSEILS D'AFFAIRES POUR UNE RENCONTRE OG (OG MIXER)

La tenue d'une rencontre productive est essentielle pour bâtir votre entreprise. Utilisez cette liste de contrôle afin de créer le meilleur environnement pour vos invités :

Ce que vous devez faire et avoir avant l'arrivée de vos invités :

1. **Des produits à déguster.** (Café, thé, lait frappé OG). Pensez à utiliser certaines des recettes de produits OG pour montrer comment utiliser les produits OG différemment (comme le maïs soufflé au chocolat chaud, ou le café-vinaigrette avec des légumes frais à tremper).
2. **Mixeur, lait écrémé** et glace pour faire les laits frappés.
3. **Eau chaude** -pour mélanger le café ou le thé OG.
4. **Des tasses** - pour servir les café / thé / lait frappé (quantité suffisante pour goûter, pas un lait frappé entier).
5. **Des stylos & formulaires de commande/candidature.**
6. **Produits exposés** - Disposer de manière agréable les produits: **OG Black, Latte, lait frappé OGX Fenix, Thé vert, Thé rouge et Ganoderma.**
7. **De la musique.** Passez de la musique entraînante et divertissante.
8. **Concentrez-vous.** Il est temps de vous focaliser sur vos invités: Passez les téléphones en mode silencieux, éliminez toute autre source de distraction (animaux domestiques).
9. **Une télé ou un écran d'ordinateur** avec vidéo portant sur l'Opportunité prête à être lancée.

Début de LA FÊTE



Accueil des invités:

À mesure que vos invités arrivent, remettez-leur un petit échantillon de café ou de thé. Pendant que vous préparez votre présentation, demandez-leur de s'asseoir et remettez-leur un stylo et un formulaire de candidature/commande.



Partager:

Faites connaître la raison pour laquelle vous avez rejoint ORGANO™.

Mostrate la presentazione PowerPoint o il video sull'Opportunità.

Faites un bref témoignage. Expliquez pourquoi vous avez rejoint la société, comment OG vous a aidé à gagner un revenu supplémentaire, à économiser de l'argent ou à perdre du poids.

Parlez des valeurs de la société et du programme OG cares.

Faites témoigner les membres de votre équipe (s'ils sont là) au sujet du produit et/ou de l'opportunité. (Un ou deux brefs témoignages supplémentaires).

Si vous avez un orateur de faisant partie de votre lignée ascendante :Présentez l'orateur et la manière dont il vous a inspiré.

Clôturez:

Maintenant, il y a 3 façons de participer

1. Devenir un client de détail et je ferai de petits bénéfices.
2. Vous pouvez vous inscrire en commande automatique (autoship) et payer le même prix que moi.
3. Vous pouvez l'obtenir gratuitement.

Que préférez-vous? Je vais distribuer notre formulaire de commande et de candidature. Faites-moi savoir quel produit OG vous convient et nous pouvons vous aider à démarrer.

Demandez-vous - qui connaissez-vous qui souhaite perdre du poids, vivre en meilleure santé, économiser de l'argent? Si vous connaissez quelqu'un qui correspond à ces critères, alors veuillez-vous joindre à moi pour aider les autres à mieux vivre.

Distribuez des formulaires de candidature/commande et aidez les invités à remplir les formulaires de candidature/commande.

Clôturez

Encouragez vos invités à remplir leurs formulaires de candidature/commande.

Discutez avec chacun brièvement et répondez aux questions

Quand vous discutez avec chaque invité, faites-leur savoir pourquoi vous pensez qu'ils s'intégreraient bien à l'équipe.



A woman with short brown hair and black-rimmed glasses is smiling while talking on a white mobile phone. She is wearing a light blue denim shirt over a white top. The background is a bright, out-of-focus indoor setting. The top of the image has a decorative border with a colorful, abstract pattern of blue, green, and purple.

Après votre fête

Assurez-vous que toutes les commandes sont correctement enregistrées dans votre bureau virtuel.

Remerciez vos invités pour leur participation par courriel, texto ou appel téléphonique.

S'ils se sont inscrits en tant que représentant, demandez-leur quand vont-ils organiser leur première rencontre. Revoyez avec eux le dépliant en deux pages 5/1000.

S'ils se sont inscrits en tant que client, demandez-leur s'ils seraient prêts à accueillir une rencontre ou vous recommander d'autres personnes.

